

Threema ist der weltweit meistverkaufte sichere Messenger und verkörpert typische Schweizer Werte. Seit 2012 setzen wir uns unnachgiebig dafür ein, dass unsere Nutzer sich unbeschwert austauschen können, ohne um ihre Privatsphäre besorgt zu sein. 2016 haben wir mit Threema Work einen Chat-Dienst, der spezifisch auf die Nutzung im Unternehmensumfeld zugeschnitten ist, lanciert und damit auf das zunehmende Bedürfnis nach Sicherheit und Datenschutz im Bereich der professionellen Kommunikation reagiert. Zu unserem wachsenden Nutzerkreis zählen Millionen von Kunden aus aller Welt, darunter zahlreiche Forbes 100-Firmen und Verwaltungen.

Um diesen Kundenkreis professionell weiter zu entwickeln sowie zu betreuen, suchen wir einen

## Leiter Sales (Development) DACH (m/w)

### Aufgaben

- Auf- und Ausbau der aktiven B2B Sales-Aktivitäten sowie sukzessiver Aufbau des Sales Teams
- Entwickeln und Implementieren von Strategien für die Lead-Generierung im Bereich Geschäftskunden
- Identifikation, Segmentierung und aktive Ansprache neuer potenzieller Kunden mit Schwerpunkt auf die DACH-Region
- Aufbau vertrauensvoller Beziehungen zu den Zielfirmen bzw. zu den jeweiligen Entscheidungsträgern
- KPI-basierte Steuerung der Vertriebsaktivitäten sowie eines zukünftigen Vertriebsteams, z.B. in Bezug auf Abschlusserfolg (conversion rate)
- Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement

### Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder wirtschaftswissenschaftliche höhere Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im aktiven B2B-Vertrieb für SaaS-Dienstleistungen oder Softwareprodukte
- Fähigkeit, die Bedürfnisse der potenziellen Kunden zu erfassen, sowie sich schnell als vertrauenswürdiger und kompetenter Ansprechpartner zu etablieren
- Sensibilität für die Themenbereiche Datenschutz, Sicherheit und Privatsphäre
- Starke kommunikative Fähigkeiten und hohe Kundenorientierung
- Strukturierte und zahlenbasierte Arbeitsweise
- Unternehmergeist und hands-on-Mentalität sowie die Bereitschaft, in der Aufbauphase auch selbst noch tief operativ zu arbeiten
- Sympathisches Auftreten und die Fähigkeit, sich auf verschiedenen Ansprechpartner einzustellen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse sind von Vorteil

### Möglichkeiten

- Als Teil eines jungen Teams die Weiterentwicklung von Threema (massgeblich) mit zu beeinflussen
- Das Gefühl, einen Impact zu machen, sowie in einem Team zu arbeiten, das die moderne Kommunikationswelt sicherer macht
- Mitglied eines Teams zu werden, in dem man sich gegenseitig kennt und schätzt
- Arbeiten in einem Umfeld mit kurzen Kommunikationswegen, flachen Hierarchien sowie einem unkomplizierten und unbürokratischen Umgang
- Zusammenarbeit mit den Gründern von Threema



**Arbeitsort:** Pfäffikon SZ (Grossraum Zürich), nach erfolgter Einarbeitung auch Aufbau eines zusätzlichen Sales-Standortes möglich

**Arbeitsstart:** Sofort oder nach Vereinbarung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen an Martin Blatter per E-Mail an [bewerbung@threema.ch](mailto:bewerbung@threema.ch) oder via Threema an \*JOBS3MA.