

Threema ist der weltweit meistverkaufte sichere Messenger und verkörpert typische Schweizer Werte. Seit 2012 setzen wir uns unnachgiebig dafür ein, dass unsere Nutzer sich unbeschwert austauschen können, ohne um ihre Privatsphäre besorgt zu sein. Zu unserem wachsenden Nutzerkreis zählen Millionen von Kunden aus aller Welt.

Aufgrund unseres starken Wachstums suchen wir für unseren Geschäftskundenbereich zum nächstmöglichen Termin mehrere

## Account Executives (m/w) (80-100%)

### Aufgaben

- Professionelle und zielstrebige Akquise von Neukunden u.a. per E-Mail und Telefon zur nachhaltigen Entwicklung der Pipeline
- Zuverlässige und kundenorientierte Nachverfolgung von Leads
- Umfassende, professionelle und nach kurzer Einarbeitung eigenständige Betreuung von internationalen Geschäftskunden per E-Mail, Telefon sowie vor Ort
- Lösungsorientierte Beratung der Firmenkunden in der Evaluations- und Kaufphase sowie Begleitung während der Implementierung
- Pflege, Ausbau und Entwicklung vertrauensvoller Beziehungen zu Bestandskunden
- Erstellen und Bearbeiten von Angeboten und Verträgen
- Sorgfältig Pflege des CRM-Systems und der Kunden-Pipeline
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing, Customer Success und Produktmanagement

### Profil

- Erfahrung im Vertrieb im Geschäftskundenbereich, vorzugsweise in der Softwarebranche
- Track Record in Aufbau und Pflege einer starken Vertriebspipeline sowie in der erfolgreichen «Umwandlung» von Leads in neue Kunden
- Ausgezeichnete Kommunikations-, Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten
- Fähigkeit, komplexe Zusammenhänge verständlich und kompakt zu erklären sowie eine stilsichere schriftliche und mündliche Ausdrucks- und Schreibweise (Deutsch und Englisch; weitere Sprachen von Vorteil)
- Präziser, zuverlässiger und selbstständiger Arbeitsstil, sowie ein hohes Interesse an den Themenbereichen Sicherheit und Privatsphäre
- Eine ausgeprägte Teamplayer-Natur mit ausgezeichneten zwischenmenschlichen Fähigkeiten
- Unternehmerisch, einfallsreich und ehrgeizig

### Möglichkeiten

- Ein junges, motiviertes Team mit flachen Hierarchien und unkomplizierter Kommunikation
- Eigenständiges Arbeiten und umfassende Verantwortung für die Betreuung der eigenen Kunden
- Auf die eigenen Stärken und Interessen ausgerichtete Entwicklungsmöglichkeiten auf Basis des starken Firmenwachstums
- Kontakt mit Kunden aller Branchen und Stufen, vom IT-Mitarbeiter bis zum CEO
- Work-Life-Balance: Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
- Perks: u.a. Geschäftshandy, neuer Laptop sowie ÖV-Vergünstigung oder Parkplatz
- Das gute Gefühl, zum wirkungsvollen Schutz der Privatsphäre von Millionen von Menschen beizutragen



**Arbeitsort:** Pfäffikon SZ (Grossraum Zürich)

**Arbeitsstart:** Sofort oder nach Vereinbarung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen an Lidija Möschler per E-Mail an [bewerbung@threema.ch](mailto:bewerbung@threema.ch) oder via Threema an \*JOBS3MA.